## Visión Económica

\* Por Luis A. Galaz

## El Tratado de Libre Comercio no se elimina

Antes que nada debemos expresar nuestras condolencias y solidaridad a todos nuestros hermanos mexicanos y en general a nuestra Patria, por las recientes catástrofes de ciclones, huracanes, temblores y terremotos, que directa e indirectamente nos afectarán a todos. En consecuencia, la deteriorada situación económica empeorará este 2017, con un menor crecimiento económico, que no llegará al 3% anual; y, una mayor inflación cercana al 10%.

En otro orden de ideas, para amortiguar un poco la preocupación de muchos y siguiendo nuestras líneas de investigación; y, después de dos de las publicitadas rondas de negociaciones que ha generado nerviosismo e incertidumbre mayormente mediáticos, aún con la insistente perorata del presidente estadounidense Donald John Trump, quien abogando por el arcaico proteccionismo niega los beneficios de la economía internacional, y contrario a lo que muchos columnistas y medios de información han estado considerando temerosamente, el Tratado de Libre Comercio de América del Norte, el TLCAN, o el NAFTA por sus siglas en inglés, no se va a eliminar. Tal vez al final de las siete rondas por allá en enero o febrero del próximo año 2018, tengamos sólo ese resultado, el de un TLCAN renegociado, actualizado o modernizado, pero no se va a eliminar. Argumentos y razones hay muchos, así que no esperemos otro

Esta aseveración se sustenta por el simple hecho económico racional de que a nadie, a ningún país, a ningún sector productivo relevante, a ningún agente económico importante, a

terremoto de nuestro comercio

Tan sólo el valor total del comercio bilateral entre México y los Estados Unidos asciende a más de mil 400 millones de dólares diarios, un millón de dólares por minuto, que a nadie conviene eliminar

ninguna empresa multinacional o trasnacional de adentro o de afuera de la región de América del Norte, a ningún gobierno ni de Canadá ni de México ni de los Estados Unidos, ni tampoco de manera significativa para los productores ni a los consumidores de los tres países socios, no les conviene suspenderlo o cancelarlo. El TLCAN o el NAFTA, ahora Trump le agrega otra F, el NAFFTA, porque dice que debe ser "fair" o justo, no se elimina porque como lo afirman muchos internacionalistas académicos y expertos en Economía Internacional, de los tres países, el Tratado o Acuerdo (agreement) ha sido exitoso y benéfico para las partes involucradas, y ha cumplido con su principal objetivo de incrementar el comercio trilateral eliminando las barreras que impedían el comercio libre.

Es importante precisar e insistir en esto: el principal objetivo original, el gran propósito del TLCAN, ha sido, es y será incrementar el volumen y el valor del comercio trilateral. Nunca dijimos que sería la varita mágica, la gran panacea que iba a resolver todos los problemas de los tres países socios. Sin embargo, el mal gobierno de México, demagógicamente, con extremo populismo así lo publicitaba hace 25 años. La falsa propaganda gubernamental ofrecía que el Tratado

nos iba a llevar al primer mundo desarrollado, de manera automática e inmediata.

Recientemente, en sendas conferencias en el Departamento de Economía de la Universidad de Sonora, dictadas por el Senador Héctor Larios, y por mi amigo y colega el prestigiado economista-empresario Lic. Víctor Hugo Celaya Celaya, acertadamente se analizaba que el TLCAN ha cumplido su cometido original y primario; esto es, se ha incrementado considerablemente el comercio trilateral para beneficio de productores y consumidores de toda la región.

Por ejemplo esto ha sido de tal magnitud que en la actualidad, tan sólo el valor total del comercio bilateral entre México y los Estados Unidos se puede medir por días, horas, minutos y segundos. Cada día, el valor que suman las exportaciones e importaciones asciende a más de mil 400 millones de dólares diarios. El importe de estas transacciones comerciales asciende a un monto de un millón de dólares por minuto. Por esto, a ninguna persona de inteligencia mediana se le podría ocurrir ni le conviene eliminar una riqueza generada de un millón de dólares ¡por minuto!

Aquí entre Sonora y Arizona, y ya lo hemos analizado en nuestra Visión Económica, el cruce de más de 53 millones de personas al año, 19 millones de carros y cerca de un millón de camiones y tráileres también cada año, no lo detiene ni elimina nadie en Washington, D.C. El valor del comercio total entre Arizona y México supera los 18.8 mil millones de dólares. En análisis anteriores hemos enumerado las inmensas ganancias para Texas y California, entre otros estados de la Unión Americana, derivadas del NAFTA. Así que el presidente Trump se equivoca al decir que el Tratado es malo para los Estados Unidos y que lo eliminará.

En las múltiples discusiones y controversias que surgen de las actuales rondas de negociaciones, también hay que entender y tomar en consideración los aspectos extraeconómicos y las posturas político-populistas del presidente y de los políticos estadounidenses. Aquí conviene leer nuevos libros que ahora se están vendiendo mucho en los círculos intelectuales y académicos del socio y vecino país del norte tales como: "Understanding Donald John Trump", de Newt Gingrich, Hachette Books, New York, N.Y. 2017; y, "Rediscovering Americanism", de Mark R. Levin, Threshold Editions, New York, N.Y. 2017. Pero en fin, de las rondas de negociaciones, los temas más polémicos e importantes, acuerdos, desacuerdos y sus resultados comentaremos en siguientes entregas, D.M.

\* Internacionalista.
Maestro de Negocios
Internacionales y de Relaciones
México-USA, y Jefe de la Maestría
en Administración de la UNISON.
lugallaz51@gmail.com