

Pasos para elaborar un presupuesto para tu emprendimiento

Recopilado por Amalia Beltrán

El buen manejo de los recursos en la empresa garantiza su rentabilidad, de ahí la importancia de que las empresas de todos los tamaños elaboren sus presupuestos, aún más si inicias con un emprendimiento.

Ya sea que te financies con tus ahorros o tengas necesidad de recurrir a otras fuentes, determinar a cuánto asciende tu inversión inicial es tan importante como decidir cómo distribuirás el capital.

La rentabilidad de un emprendimiento, incluso su supervivencia, depende del uso óptimo del dinero y del flujo de capital, así que la planeación financiera es un paso que no puedes saltarte cuando elabores tu plan de negocios.

Hay dos aspectos en los que debes enfocarte al realizar tu planeación: la inversión y el financiamiento.

En el plan de inversión calcularás los gastos iniciales de crear y poner en funcionamiento el negocio y en el plan de financiamiento determinarás de dónde provendrá el dinero para operar el negocio si tus ahorros o los ingresos proyectados son insuficientes.

Las fuentes de financiamiento son variadas e incluyen desde el crédito bancario y la participación de socios o inversionistas externos hasta la ayuda de amigos o familiares o lo que puedas reunir a través de una plataforma de financiamiento colectivo en internet.

Saber dónde obtendrás dinero para iniciar y luego operar es la base de tu presupuesto empresarial.



¿Cuál es la importancia del presupuesto?

El presupuesto es una previsión que te guía en el manejo y control del dinero disponible; sin embargo, es esencial que le des seguimiento comparándolo

con los resultados reales, tanto en el rubro de gastos como en el de ingresos. Revisar periódicamente tu presupuesto te permitirá detectar desviaciones importantes que requieran de tu intervención. Por ello, es como un plan de ruta que te indica si vas financieramente por buen camino o hay

decisiones que tomar para apegar tu presupuesto a la realidad que enfrentas en el mercado en que operas.

Lo principal es que elabores un presupuesto en el que preveas: Cuánto necesitas para montar tu emprendimiento. Si la inversión inicial es para una empresa de servicios será menor a la de un negocio manufacturero que requiere maquinaria, materias primas y una planta de producción.

A cuánto ascenderán los costos fijos y variables indispensables para mantenerlo en operación.

Cuánto proyectas vender y cómo se dará ese flujo de ingresos.

¿Cómo calcular el presupuesto inicial?

Hay ciertos gastos ineludibles que debes considerar al momento de elaborar el presupuesto para arrancar tu emprendimiento:

Gastos de planificación. Son todos los que hagas mientras evalúas la viabilidad del negocio y antes de iniciarlo como tal, e incluyen la investigación de mercado, la fabricación de prototipos, los honorarios o salarios de consultores y primeros empleados, los viáticos en los que incurras durante la búsqueda de proveedores, inversionistas o potenciales clientes, entre otros más.

Gastos de constitución legal de la empresa. Son los que debes pagar para dar de alta tu negocio ante las autoridades fiscales y para obtener las licencias necesarias para operar tu empresa, además de los honorarios de los abogados y contadores que te ayudarán en estos trámites.

Sueldos de colaboradores. Desde el