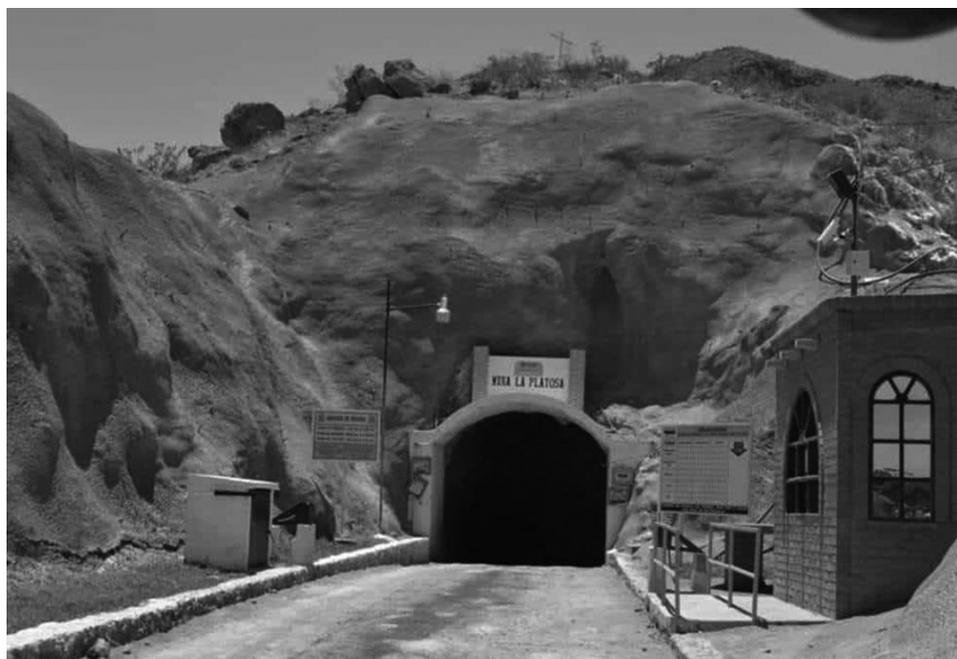


Kootenay Silver recauda \$20 millones para impulsar el proyecto Columba en México

Recopilado por Amalia Beltrán



Kootenay Silver Inc., empresa canadiense dedicada a la exploración de metales preciosos, anunció el cierre exitoso de una oferta pública de unidades por 20,010,690 dólares canadienses. Esta operación estratégica no sólo reafirma la confianza del mercado en su potencial, sino que además asegura los recursos para seguir desarrollando su proyecto más prometedor: el Columba Silver Project en el estado de Chihuahua, México.

Una colocación sobresuscrita

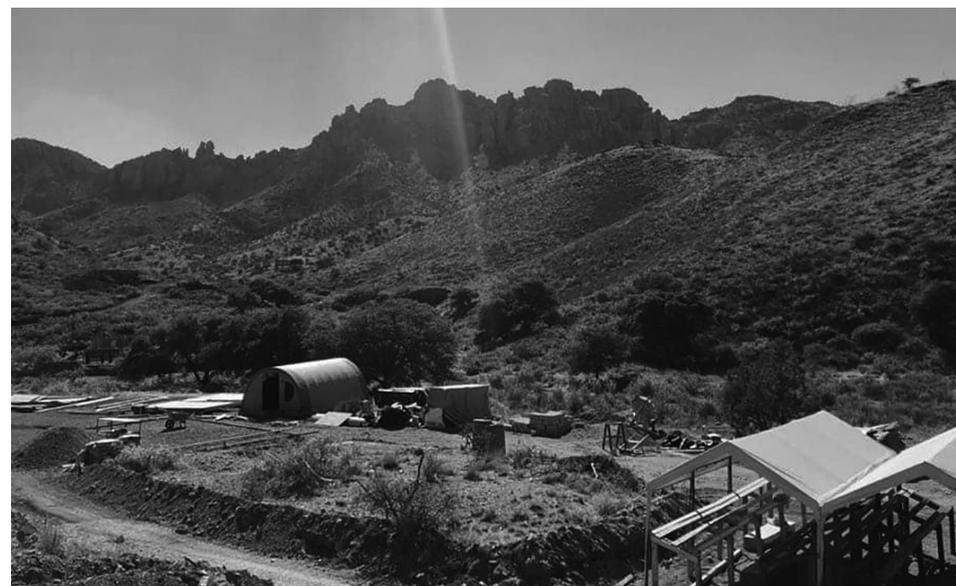
La operación, estructurada como un "bought deal" y liderada por Research Capital Corporation, consistió en la colocación de 19,057,800 unidades de la empresa a un precio de 1.05 CAD cada una. La sobreasignación se ejecutó en su totalidad, lo que refleja el entusiasmo de

los inversionistas por la visión a futuro de Kootenay.

Cada unidad colocada incluye una acción común y medio warrant. Cada warrant completo permite adquirir una acción adicional a 1.58 CAD hasta el 27 de junio de 2028. Esta estructura no sólo provee financiamiento inmediato, sino que abre la puerta a futuras entradas de capital si las acciones ganan valor.

Destino del capital

El monto neto recaudado será utilizado principalmente para el desarrollo del Columba Silver Project, ubicado en una zona históricamente rica en minerales. Este proyecto es considerado uno de los más avanzados en la cartera de la compañía, con múltiples vetas de alta ley ya identificadas. El capital también servirá para cubrir necesidades corporativas y de capital



de trabajo, lo que otorga estabilidad operativa a Kootenay durante el siguiente tramo de su plan de desarrollo.

Comisión y warrants para los colocadores

Como parte del acuerdo, los colocadores recibieron una comisión en efectivo de 1,108,271.43 CAD y 1,055,497 warrants para adquirir acciones al mismo precio de colocación (1.05 CAD). Además, se pagó una comisión de asesoría por 62,000 CAD más impuestos y se entregaron 59,400 warrants adicionales en los mismos términos. También se pagaron 29,999.97 CAD a terceros por haber introducido compradores calificados.

En línea con la estrategia de Kootenay

Esta operación se alinea con la estrategia central de Kootenay Silver: avanzar rápidamente hacia el desarrollo económico de proyectos en zonas de alto potencial geológico. Con una de las

carteras junior más extensas de plata en México, la empresa busca convertirse en un actor relevante del mercado, particularmente si los precios de la plata continúan al alza.

El Columba Silver Project se localiza en el prolífico cinturón mineralizado de la Sierra Madre Occidental. Los trabajos previos han confirmado leyes atractivas y estructuras mineralizadas extensas, lo que posiciona al proyecto como una fuente potencial de producción a mediano plazo.

Confianza del mercado

El hecho de que la oferta fuera sobresuscrita, y que se ejerciera en su totalidad la opción de sobreasignación, indica que el mercado ve a Kootenay como una empresa sólida con capacidad de generar valor. Esta percepción favorable es vital en un contexto de mercados volátiles y reticencia a invertir en exploración. Además, la participación de colocadores reconocidos como Red Cloud Securities respalda aún más la seriedad del proceso y la viabilidad de la compañía.